

Reference: HUDDLY AS

Supplier: mooza inspire s.r.o.

Product: Salesforce.com

Field of activity

IT and technologies

Web pages

<http://huddly.com/>

Turnover

250000000

Activity description

implementace Partnerského portálu, pro řízení nepřímého prodejního kanálu po celém světě. Možnost pro partnery zadávat nové obchodní příležitosti, mít náhled na zadané objednávky a jejich stav + možnost vzdělávání - znalostní testy v portálu.

Initial situation before CRM deployment

CRM type

Sales management

Mobile application

Yes

CRM running environment

In cloud

Server provision

Number of CRM system users

26 - 50 users

Budget for CRM

From 500,00 to 1 mln. CZK

Language versions

English

Implementation country

Czech republic, Germany, Belgium, Bulgaria, Denmark, Estonia, Finland, France, Croatia, Ireland, Italy, Cyprus, Lithuania, Latvia, Luxembourg, Hungary, Malta, Germany, Netherlands, Poland, Portugal, Austria, Romania, Greece, Slovakia, Slovenia, England, Spain, Sweden, USA, Russia, Asia, China, Korea, Japan

Connection to existing systems

complete information system, accountancy

Deployed solution

Benefits after deployment



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.