

Reference: ABO Valve s.r.o.

Supplier: Algotech, a.s.

Product: SugarCRM

Field of activity

Production and engineering

Web pages

<http://www.abovalve.com/>

Turnover

300 000 000 Kč

Activity description

ABO valve, s.r.o. byla založena v roce 1993 jako dceřiná firma české společnosti Siwatec, a.s. Během více než dvacetileté historie se stali největším výrobcem uzavíracích a zpětných klapek pro průmyslové použití v České republice a jedním z největších v Evropě.

Initial situation before CRM deployment

- zákaznické informace pouze v účetnictví či v excelech
- nabídky se vytvářely v excelu

CRM type

Sales management
Marketing activities

Mobile application

No

CRM running environment

On own server

Server provision

I require provision

Number of CRM system users

More than 50 users

Budget for CRM

From 250,000 to 500,000 CZK

Language versions

Czech, English, Slovak, German, Hungarian, Russian,
Japanese, Korean, Polish, Spanish, Italian, Chinese,
French, Dutch

Implementation country

Czech republic, Slovakia, Russia, China

Connection to existing systems

stock system, production system

Deployed solution

- Sugar
- Customizace nabídkového modulu se schvalovacím procesem
- Integrace s MS Navision

Benefits after deployment

Integrované řešení s přehledem o činnosti jednotlivých poboček a jednotným procesem



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.