

Reference: Parket koncept , s.r.o.

Supplier: Timone Management s.r.o

Product: CompSale

Field of activity

Retail, wholesale

Web pages

<http://www.parketkoncept.cz/>

Turnover

100 000 000 Kč

Activity description

Výroba a prodej dýhovaných dřevěných podlah

Initial situation before CRM deployment

CRM type

Sales management

Mobile application

No

CRM running environment

On own server

Server provision

I require provision

Number of CRM system users

Under 10 users

Budget for CRM

Under 50,000 CZK

Language versions

Implementation country

Connection to existing systems

stock system

Deployed solution

CRM CompSale je nainstalován na noteboocích obchodníků. Vzhledem k jejich mobilitě byl požadavek autonomní práce bez nutnosti online připojení. Menší úpravou synchronizace získávají obchodníci data z ekonomického systému. Vlastní synchronizaci dat realizují až na síti ve firmě. Nepoužívají (možnou) synchronizaci přes web

Benefits after deployment



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.