

Reference: Cushman & Wakefield, s.r.o.

Supplier: Innovation One s.r.o.

Product: Microsoft Dynamics 365

Field of activity

Services

Web pages

<http://www.czech-office.cz>

Turnover

300 000 000 - 499 999 999 Kč

Activity description

Vizí společnosti Cushman & Wakefield je být celosvětově preferovanou firmou v oboru nemovitostí a poskytovat konzistentní a co možná nejvíce kreativní a inovativní služby tak, aby přinášely našim klientům přidanou hodnotu. Chceme být nejlepší v tom, co děláme.

Initial situation before CRM deployment

Před migrací byl Dynamics CRM provozován na privátním hostingu u jednoho českého provozovatele.

CRM type

Sales management

Mobile application

No

CRM running environment

In cloud

Server provision**Number of CRM system users**

26 - 50 users

Budget for CRM

Under 250,000 CZK

Language versions

English

Implementation country

Czech republic

Connection to existing systems**Deployed solution**

V rekordně krátkém čase 4 dní byl proveden Upgrade řešení na verzi Dynamics CRM 2016. Součástí dodávky byla také migrace dat z privátního hostingu do cloudového řešení CRM Online od společnosti Microsoft

Benefits after deployment

Snížení nákladů na licence. Nezávislost na dodavateli. Úspora nákladů za Upgrade řešení.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.