Reference: SAGASTA s.r.o.

Dodavatel: Navigo Solutions s.r.o.

Produkt: Navigo3

Obor podnikání
Stavebnictví

Webové stránky
www.sagasta.cz

Obrat
10 000 000 - 29 999 999 Kč

Popis činnosti
inženýring

Výchozí situace před nasazením CRM
Společnost začínala a velmi rychle rostla. Bylo potřeba zavést pořádek a systém v kontaktech, zakázkách a plánu práce.

Typ CRM
Řízení obchodu
Řízení servisu

Mobilní aplikace
Ano

Typ provozu CRM
V cloudu

Dodání serveru

Počet uživatelů CRM
Více než 50 uživatelů

Rozpočet na CRM
Od 500 tis. do 1 mil. Kč

Jazykové mutace

Země implementace

Napojení na stávající systémy

Nasazené řešení
Navigo pokrylo kontakty, plánování a řízení zakázek, plánování práce, pracovní nepřítomnosti zaměstnanců a hlídání cash flow firmy.

Přínosy po nasazení
Okamžitý přehled nad všemi zakázkami, úkoly a fakturací.


Porovnání CRM sytému

Hodnocení dodavatelů CRM

Aktuální novinky ze světa CRM.