

Reference: RNDr. Petr Šubert

Dodavatel: RAYNET s.r.o.

Produkt: RAYNET CRM

Obor podnikáníFinance, banky, pojištění, daně
Služby**Webové stránky**

neuveдено

Obrat

500 000 Kč

Popis činnosti

Poskytování poradenství a konzultací v oblasti informačních technologií, procesního řízení a vzdělávání. Zakázkový vývoj softwaru.

Výchozí situace před nasazením CRM

Během své dřívější praxe u klientů jsem měl možnost seznámit se s několika řešeními (ORACLE, Navision), Pro sebe jsem potřeboval něco jednoduchého a snadno ovladatelného, co mi pomůže udržet pořádek v datech

Typ CRM

Řízení obchodu

Mobilní aplikace

Ano

Typ provozu CRM

V cloudu

Dodání serveru**Počet uživatelů CRM**

Do 10 uživatelů

Rozpočet na CRM

Do 50 tisíc Kč

Jazykové mutace**Země implementace****Napojení na stávající systémy****Nasazené řešení**

Raynet CRM

Přínosy po nasazení

Pořádek v datech. Kontakty, včetně návaznosti některých úkonů v oblasti obchodu. Přehlednost. Standardizace, některých procesů.

Zefektivnění, odstranění chaosu.



Porovnání CRM systému



Hodnocení dodavatelů CRM



Aktuální novinky ze světa CRM.