Reference: RNDr. Petr Šubert

Dodavatel: RAYNET s.r.o.

Produkt: RAYNET CRM

Obor podnikání
Finance, banky, pojištění, daně
Služby

Webové stránky
neuvedeno

Obrat
500 000 Kč

Popis činnosti
Poskytování poradenství a konzultací v oblasti informačních technologií, procesního řízení a vzdělávání. Zakázkový vývoj softwaru.

Výchozí situace před nasazením CRM
Během své dřívější praxe u klientů jsem měl možnost seznámit se s několika řešeními (ORACLE, Navision), Pro sebe jsem potřeboval něco jednoduchého a snadno ovladatelného, co mi pomůže udržet pořádek v datech

Typ CRM
Řízení obchodu

Mobilní aplikace
Ano

Typ provozu CRM
V cloudu

Dodání serveru

Počet uživatelů CRM
Do 10 uživatelů

Rozpočet na CRM
Do 50 tisíc Kč

Jazykové mutace

Země implementace

Napojení na stávající systémy

Nasazené řešení
Raynet CRM

Přínosy po nasazení
Pořádek v datech. Kontakty, včetně návaznosti některých úkonů v oblasti obchodu. Přehlednost. Standardizace, některých procesů.
Zefektivnění, odstranění chaosu.

