Reference: Cushman & Wakefield, s.r.o.

Dodavatel: Innovation One s.r.o.

Produkt: Microsoft Dynamics 365

Obor podnikání
Služby

Webové stránky
http://www.czech-office.cz

Obrat
300 000 000 - 499 999 999 Kč

Popis činnosti
Vizí společnosti Cushman & Wakefield je být celosvětově preferovanou firmou v oboru nemovitostí a poskytovat konzistentní a co možná nejvíce kreativní a inovativní služby tak, aby přinášely našim klientům přidanou hodnotu. Chceme být nejlepší v tom, co děláme.

Výchozí situace před nasazením CRM
Před migrací byl Dynamics CRM provozován na privátním hostingu u jednoho českého provozovatele.

Typ CRM
Řízení obchodu

Mobilní aplikace
Ne

Typ provozu CRM
V cloudu

Dodání serveru

Počet uživatelů CRM
26 - 50 uživatelů

Rozpočet na CRM
Do 250 tisíc Kč

Jazykové mutace
angličtina

Země implementace
Česká republika

Napojení na stávající systémy

Nasazené řešení
V rekordně krátkém čase 4 dní byl proveden Upgrade řešení na verzi Dynamics CRM 2016. Součástí dodávky byla také migrace dat z privátního hostingu do cloudového řešení CRM Online od společnosti Microsoft

Přínosy po nasazení
Snížení nákladů na licence. Nezavislost na dodavateli. Úspora nákladů za Upgrade řešení.

Porovnání CRM sytému
Hodnocení dodavatelů CRM
Aktuální novinky ze světa CRM.